



Imex banka: 15 godina posvećenih klijentima

O Imex banci

Petnaest godina postojanja banke dokazuje da je uspješan i stabilan tržišni put, unatoč okolnostima koje su bile sve samo ne povoljne, rezultat dobra rada i pravilne procjene poslovnih mogućnosti. U tom kontekstu Imex banku promatramo kao stabilnu i sigurno rastuću banku koja je promišljenim poslovnim potezima uspjela godinama povećavati aktivu i prepoznatljivost u bankovnom sektoru. Danas je Imex banka institucija sa 85 zaposlenika, prisutna u većini tržišnih segmenata, podjednako u kratkoročnom i dugoročnom financiranju. Suraduje sa svim relevantnim državnim institucijama pri provedbi planova financiranja malog i srednjeg poduzetništva, ali posjeduje kapacitete i resurse i za servisiranje svih zahtjeva velikih korporativnih klijenata.

Osvrt na prošlu poslovnu godinu

Prošla poslovna godina jedna je u nizu izuzetno uspješnih. Porast aktive lani je iznosio 18 posto, što u brojkama znači 615 milijuna kuna ukupne aktive. Porast aktive temeljio se na porastu plasmana poduzetništvu i sektoru građanstva. Kad je o pasivi riječ, primjetan je i dalje kontinuiran porast štednih depozita stanovništva, pa je banka prošlu godinu završila sa 300 milijuna kuna depozita stanovništva. Protekle godinu u poslovanju banke označilo je i otvaranje triju novih poslovnica na iznimno atraktivnim lokacijama u Zagrebu i Splitu, što je dodatno ojačalo poslovnu mrežu banke i njezinu prisutnost na nacionalnom tržištu.

Čemu dugujemo uspjeh?

Uspjeh dugujemo konzistentnoj poslovnoj politici koja je i u trenutku najvećih iskušenja hrvatskoga bankovnog sustava na ispravan način znala prepoznati sigurne poslovne mogućnosti i na njih

pravodobno reagirati. Jednostavnost procedure i blizak odnos s klijentima temelji su na kojima, uz praćenje svih aktualnih bankarskih trendova i najnovije tehnologije, banka temelji uspjeh svoje poslovne politike. Takvim pristupom



BOŽIDAR KEKEZ, direktor Sektora platnog prometa i poslova s građanstvom Imex banke

uspjeli smo osvojiti povjerenje kako štediša tako i poslovnih klijenata.

Planovi za tekuću godinu

U tekućoj godinu Imex banka planira daljnje širenje poslovne mreže te palete usluga i proizvoda. U planu je otvaranje novih poslovnica u Puli, Zadru i Varaždinu, a potom i u drugim dijelovima naše zemlje. Cilj je jasan: ojačati prisutnost na nacionalnoj razini i ponuditi široku paletu usluga i proizvoda za sve klijente. Tim aktivnostima banka u skoroj budućnosti teži ostvarenju bilančne sume od milijardu kuna. Radi toga je potkraj veljače povišila kamatne stope na štedne uloge stanovništva, i to u prosjeku oko pet posto, ovisno o visini uloga i duljini oročenja. Tim poslovnim potezom Imex banka nastavlja poticanje kontinuirana rasta štednih uloga, koji je u posljednjih pet godina iznosio više od 40 posto. Pokazala je pritom da povećanje kamatnih stopa na štednju nije nužno u kore-

laciji s povećanjem kamatnih stopa na kredite.

Unatoč povećanju kamatnih stopa na štedne uloge stanovništva, nije došlo do povećanja kamatnih stopa na namjenske i nenamjenske kredite stanovništvu. Imex banka vlastitim rezervama može povećanje kamatnih stopa financirati iz dobiti, čineći pritom štednju i sve vrste kreditiranja građanstva iznimno atraktivnima.

Zahvalni na ukazanom nam povjerenju, i ove godine pripremamo već tradicionalnu nagradnu igru za sve sadašnje i buduće štediše Imex banke. Nagradna igra odvijat će se u tri kruga s nagradnim fondom većim od 300 tisuća kuna. O nagradama i načinu sudjelovanja naši će štediši biti pravodobno obaviješteni putem pisanih i elektroničkih medija.

Planirane poslovne aktivnosti tijekom godine obilježit će i izdavanje business maestro cirrus debitnih kartica te Mastercard kreditnih kartica. Omogućili smo svim korisnicima tekućih računa banke i besplatno korištenje mreže od oko 600 bankomata za gotovinske transakcije putem maestro cirrus debitnih kartica u Hrvatskoj, kao i na svim bankomatima koji podržavaju Mastercard i Maestro kartice u svijetu. Tako ćemo zaokružiti proizvode iz domene kartičnoga poslovanja i zadovoljiti potrebe građana korisnika tekućeg računa, kao i korporativnih klijenata.

U sferi poduzetničkog financiranja banka će i dalje servisirati potrebe svojih klijenata u najkraćem mogućem roku, što je sa stajališta dinamike promjena u poduzetničkom okruženju vrlo značajno. U sektoru stanovništva nastavit ćemo s razvojem kreditnih i štednih proizvoda te pružanjem konkurentne usluge klijentima, čime ćemo opravdati dosadašnje povjerenje postojećih klijenata, ali i steći nove.